

**EFG**  
HANSE



# AUSBILDUNG BEI DER EFG HANSE KG

STANDORTE: BARSBÜTTEL,  
LÜNEBURG, RENDSBURG, BENTWISCH

**Komm' ins Team!**

**ALTERNATIVEN  
SCHAFFEN  
PERSPEKTIVEN.**



BESUCHE UNS AUF FACEBOOK  
[FACEBOOK.COM/EFGHANSE](https://www.facebook.com/efghanse)



ODER AUF INSTAGRAM  
[INSTAGRAM.COM/EFGHANSE](https://www.instagram.com/efghanse)

EFG HANSE KG  
ALTES FELD 14  
22885 BARSBÜTTEL

**EFG-GRUPPE.DE**



# WER WIR SIND WAS WIR MACHEN

Du bist in der digitalen Welt zuhause und möchtest den technologischen Fortschritt in Deutschland mit vorantreiben? Als Fachgroßhändler liefert die EFG-GRUPPE alles, was unsere Kunden vom Elektro-Fachhandwerk brauchen. Schnell und zuverlässig. Deutschlandweit. Von der einfachen Steckdose bis zum einzigartigen Smart-Home-System.

## DARAUF KANNST DU DICH AUßERDEM FREUEN:

- Unterstützung und individuelle Förderung: Wir zeigen Dir, was Du für den langfristigen Einsatz im Betrieb und für den erfolgreichen Abschluss Deiner Ausbildung brauchst
- Das gewisse Extra: Für Deinen täglichen Einsatz revanchieren wir uns mit Urlaubs- sowie Weihnachtsgeld
- Ausgewogene Work-Life-Balance: Damit Du gut erholt in die neue Woche starten kannst, beginnt Dein Wochenende bereits Freitagmittag
- Start in eine sichere Zukunft: Bei uns arbeitest Du in einer krisenfesten Branche und darfst Dich über eine hohe Übernahmequote sowie gute Aufstiegs-möglichkeiten freuen
- Lern Deine Stärken kennen: Um festzustellen, was Dir besonders gut liegt, durchläufst Du bei uns die verschiedenen Abteilungen

## EFG HANSE KG

SANJA GRAEFE  
T +49 2388 155 02  
ALTES FELD 14 | 22885 BARSBÜTTEL

PER MAIL AN:  
SANJA.GRAEFE@EFG-GRUPPE.DE



7 AZUBIS



75 MITARBEITER



90% ÜBERNAHMEQUOTE



DEINE AUSBILDUNG ALS  
**KAUFFRAU/KAUFMANN FÜR  
GROß- UND AUßENHANDELS-  
MANAGEMENT (W/M/D)**

## WÄHREND DER AUSBILDUNG LERNST DU ...

- wie man Einkaufs- und Verkaufsverhandlungen führt
- Preise zu berechnen, die für beide Seiten attraktiv sind
- unser riesiges Sortiment kennen und bekommst Einblick in die logistischen Abläufe, die einem Auftrag vor- und nachgelagert sind
- den Kunden zu beraten und ihm die passenden Produkte zu verkaufen – telefonisch wie auch „face to face“

## UND BRINGST SCHON IDEALERWEISE MIT:

- Interesse am Verkauf und an unserer Branche
- Verbindlichkeit bei Terminen und Zusagen
- Mindestens einen guten Realschulabschluss oder (Fach-)Abitur

**AUSBILDUNGSSTART  
IST AM 1. AUGUST**

