



„Ich bin G.U.T., weil
ich im Büro und
beim Kunden vor
Ort überzeuge.“

Als Großhandel für Gebäude- und Umwelttechnik unterstützen wir unsere Fachhandwerkskunden mit unserem starken Vertriebsteam. Ob Produkte für die Energiewende, besondere Logistikleistungen oder digitale Tools – wir sorgen dafür, dass G.U.T.es noch besser wird. Werden Sie Teil unserer Vertriebsmannschaft bei der Löhle KG.

Außendienstmitarbeiter (w/m/d) Vertrieb Region Saarland

Darum geht es konkret:

- › Erster Ansprechpartner des Kunden, von Auftragsverhandlung bis Auftragsbetreuung
- › Bestehende Kundenbeziehungen festigen, neue Kunden gewinnen
- › In Ihrem Gebiet für Wachstum sorgen und den Markt entwickeln
- › Kunden durch Produkte und die passenden Lösungen begeistern
- › Zusammenspiel mit unseren Fachspezialisten in den Verkaufsabteilungen gestalten

Wir wünschen uns von Ihnen:

- › Eine kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- › Ein Verständnis für den Arbeitsalltag im Fachhandwerk und ein technisches Grundverständnis
- › Eine überzeugende, vertriebsorientierte Persönlichkeit und eine freundliche, kommunikative Art
- › Teamgeist, ein hohes Maß an Eigeninitiative und der Wille zum Erfolg
- › Bereitschaft, sich auf Neues einzustellen

Einige unserer Arbeitgeberleistungen:



29 Tage Urlaub



Attraktive
Mitarbeiter-
rabatte



Fahrradleasing



Firmenwagen



Mitarbeiter-
Beteiligungs-
modell

Haben Sie Fragen zur Position?

Kontaktieren Sie uns gerne!

Alfred Didi

+49 6721 30903 111

Sollen wir uns kennenlernen?

Dann schicken Sie uns jetzt Ihre Bewerbungsunterlagen mit frühestem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an:

bewerbung.loehle@gut-gruppe.de

www.gut-gruppe.de