„Ich bin G.U.T., weil ich meinen Kunden immer schnell und unkompliziert helfe."

G.U.T. KLOWA

Richtig G.U.T. durchstarten bei der KLOWA KG
Der Mensch macht's. Davon sind wir als Familienunternehmen überzeugt. Kurze Entscheidungswege und großes Vertrauen in unsere Mitarbeiter zeichnen uns aus.

Technischer Verkauf Lüftung (w/m/d) in Vollzeit

Ihr fundiertes, technisches Fachwissen im SHK -Bereich und Ihr geschickter Umgang mit Kunden sind gefragt.
Von Ihrer lösungsorientierten Kompetenz und Freundlichkeit am Telefon hängt es ab, wie gut Ihre Kunden sich betreut fühlen. Nach einer gründlichen Einarbeitung in alle Produkte und Abläufe sind Sie der erste Ansprechpartner (m/w) für unsere Kunden im Bereich Lüftung. Ihr Part ist es, den festen Kundenstamm weiter an uns zu binden sowie neue Kunden für Sich zu gewinnen. Vom Beratungsgespräch über den aktiven Verkauf, die individuelle Angebotserstellung und -verfolgung bis hin zur Auftragsabwicklung reichen Ihre Aufgaben. Der geschickte Umgang auf der Baustelle gemeinsam mit dem Fachhandwerker für die optimale Beratung liegt Ihnen ebenfalls in Ihrer Natur. Auch stehen Sie dem Fachhandwerkskunden bei Reklamationen zur Seite. In allem, was Sie tun, arbeiten Sie eng mit unserem Außendienst zusammen. Unterstützt werden Sie zudem von unseren bestens eingespielten Teams der anderen Fachabteilungen. Hier hilft jeder jedem!

Wir wünschen uns von Ihnen:
- Nach Ihrer kaufmännischen oder technischen Ausbildung haben Sie einige Jahre Berufserfahrung im Bereich Klima-Lüftung gesammelt und verstehen den Arbeitsalltag unserer Fachhandwerkskunden.
- Wichtig sind uns Ihre fundierten technischen Kenntnisse – was Sie im kaufm. Umfeld nicht wissen, bringen wir Ihnen bei.
- Durch Ihr sicheres Auftreten und technisches Verständnis wenden sich unsere Kunden vertrauensvoll und gern an Sie.
- Teamgeist, Organisationstalent und ein hohes Maß an Eigeninitiative runden Ihr Profil ab.

Das bieten wir:
- Motiviertes und dynamisches Team
- Berufliche Perspektiven und Möglichkeiten, die nicht alltäglich sind – je nach Qualifikation und Eignung. Einsatz und Talent werden bei uns erkannt und individuell gefördert
- Attraktives Gehalt sowie alle Leistungen eines starken Unternehmens (z.B. E-Bike-Leasing, erfolgsorientierte Einkommensmöglichkeiten)
- Ein angenehmes Betriebsklima, in dem die langfristige Zusammenarbeit im Vordergrund steht
- Ausgezeichnete Einarbeitung, reger Wissens- und Informationsaustausch sowie Produktschulungen und Weiterbildungsmaßnahmen

Einige unserer Arbeitgeberleistungen:

Betriebliche Altersvorsorge | E-Bike-Leasing | Moderne Büroausstattung

Neugierig?
Dann schicken Sie uns jetzt
Ihre Bewerbungsunterlagen an:
tobias.edelmann@klowa.de

G.U.T. KLOWA KG
Tobias Edelmann, Hörvelsinger Weg 15, 89081 Ulm

Mehr Informationen über uns: klowa.de